



Informationen
zum VENDO Workshop

„Sicher ans Ziel“

RAISCH-Team

Der VENDO Workshop-Baustein – Projekt-Management im Vertrieb –

„Sicher ans Ziel“

Die Zusammenarbeit in Projekten ist heute ein fester Bestandteil unserer Berufswelt und in keinem modernen Unternehmen mehr wegzudenken. Ob neue Produkte entwickelt, eine Messe ausgerichtet wird oder ein neues Produkt im Markt eingeführt werden soll, all diese Aufgaben erfordern die Fähigkeit, systematisch und zielorientiert mit Konsequenz im Team effektiv und effizient zusammen zu arbeiten. Auch im Vertrieb nimmt die Anzahl der Kundenprojekte immer mehr zu. Dabei ist zunehmend der Verkäufer im Außendienst auch als Projektmanager gefordert der zwischen dem Kunden und dem Back-Office koordiniert und den Projektfortschritt überwacht und an das Management berichtet. Damit man sicher ans Ziel kommt, benötigt man die Management Kompetenz, Projekte auch ohne Unterstellungsverhältnis mit Kollegen in Teamarbeit sicher zum Ziel zu führen. Zielorientiertes Projektmanagement ist eine der anspruchsvollsten Aufgaben im Unternehmen, die man nur erfolgreich bewältigt, wenn man das Know-how und die richtigen Werkzeuge zur Verfügung hat.

Der VENDO-Workshop „Sicher ans Ziel“ liefert dieses komprimierte Know-how und ebenfalls die wichtigsten Werkzeuge für die tägliche Praxis des Verkäufers im Außendienst in seiner Rolle als Projektmanager.

Das sind die Themenschwerpunkte:

- Projekte Projektauftrag
- Projektstruktur – Projektstart
- Projekt-Team-Kommunikation
- Projekt Führung – laterales Führen
- Projekt-Steuerung – Reporting (BSC)
- Projekt-Ergebnis

Ergänzend zur theoretischen Grundlage wird durch anschauliche und praxisnahe Beispiele und Übungen der Bezug zu unserem Alltag hergestellt.



Gerne beantworten wir Ihnen weitere Fragen zu Inhalten, Methodik und zur Ablauforganisation und unterbreiten Ihnen Ihr persönliches und detailliertes Workshop-Angebot.

Anne-Rose Raisch
RAISCH-Team
Tel. +49 (7157) 5 38 40 - 0
Anne-Rose.Raisch@raischteam.de