



Informationen
zum VENDO Workshop

***„Messestraining II -
Ins Rampenlicht“***

RAISCH-Team

Der VENDO Seminarbaustein – Messetraining II –

„Ins Rampenlicht“

Auf die Wirkung kommt es an...

Erfolgreiches Verkaufen auf einer Messe ist wie Hochleistungssport. Nur wer kontinuierlich und immer wieder trainiert, wird im Wettbewerb bestehen können und die Konkurrenz hinter sich lassen.

Damit eine Messe wirklich erfolgreich wird, muss die Stand-Crew die sich bietenden Chancen erkennen und konsequent nutzen. Wer seine Besucher auf dem Stand nicht anspricht oder mit der Frage „Kann ich Ihnen helfen“ begrüßt, braucht sich nicht zu wundern wenn interessante Kontakte zu neuen Kunden ausbleiben und die Messe trotz guter Besucherzahlen floppt.

Der VENDO-Workshop „*Ins Rampenlicht*“ schließt an das Messe-Seminar I „*Auf die Bühne*“ an und vertieft die bisherigen Erkenntnisse und Erfahrungen der Teilnehmer auf Messen. Ein besonderer Schwerpunkt liegt in diesem Workshop auf der Besucheransprache und der Gesprächstechnik im Messekontakt mit Interessenten und Erstkontakten.

***...denn für den ersten Eindruck
gibt es keine zweite Chance.***

Das sind die Themenschwerpunkte:

- Unsere Besucher – Typologie und Körpersprache
- Das gute Messeggespräch
- Ansprache mit sympathischer Professionalität
- Bedarf – Bedürfnis und Motivation
- Präsentation – Unterlagen
- Abschluss – Versprechen
- Der Messebericht – unser Wertpapier
- Praxisbeispiele und Übungen mit und ohne Kamera



Gerne stimmen wir die Workshop-Inhalte individuell auf Ihre Bedürfnisse und Zielsetzungen ab.

Anne-Rose Raisch
RAISCH-Team
Tel. +49 (7157) 5 38 40 - 0
Anne-Rose.Raisch@raischteam.de