



Informationen zum VENDO Workshop

„Messtraining I – Auf die Bühne“

RAISCH-Team

Der VENDO Workshop-Baustein – Messtraining I –

„Auf die Bühne“

Auf die Wirkung kommt es an...

Erfolgreiches Verkaufen ist wie Hochleistungssport. Nur wer kontinuierlich und immer wieder trainiert, wird im Wettbewerb bestehen können und die Konkurrenz hinter sich lassen.

Eine besondere Situation im Wettbewerb sind Messen und Ausstellungen. Dort erlebt man Marketing pur. Ob bestehende Kunden, neue Interessenten, Lieferanten oder die Presse, alle gilt es gleichermaßen mit sympathischer Professionalität im Auftritt von der eigenen Marktposition zu überzeugen.

Ob Messen zum Erfolg werden oder letztlich Flops sind, hängt nicht nur von der Gestaltung des Produktangebotes oder des Messestandes ab, sondern sehr viel entscheidender ist der Auftritt der Messe-Crew. Freundliche Aufmerksamkeit und die richtige Ansprache sind ein guter Start in ein interessantes Messeggespräch. Mitarbeiter im Innendienst bekommen nun ein „Gesicht“. Über die Klärung des Bedarfs und der individuellen Bedürfnisse, stellt eine gekonnte Messepräsentation und die konkrete Vereinbarung zu den nächsten Schritten die Weichen zum Erfolg.

Und wie im Fußball ist nach dem Spiel vor dem Spiel, denn nur wer eine konsequente Nachverfolgung der Messe-Leads betreibt, wird den optimalen Nutzen für das Unternehmen aus einer Messe ziehen können.

Das alles will wieder und wieder trainiert werden.

...denn für den ersten Eindruck gibt es keine zweite Chance.

Das sind die Themenschwerpunkte:

- Messeziele - Messevorbereitung
- Messeauftritt – Kleidung / Etikette
- Unsere Besucher – Typologie und Körpersprache
- Das gute Messegespräch
Ansprache – Bedarf - Präsentation - Abschluss
- Der Messebericht – unser Wertpapier
- „I´m glad to meet you“,
der Umgang mit internationalen Messegästen
- Vom Umgang mit Wettbewerbern
- Messenachbereitung
- Praxisbeispiele und Übungen mit und ohne Kamera



Gerne beantworten wir Ihnen weitere Fragen zu Inhalten, Methodik und zur Ablauforganisation und unterbreiten Ihnen Ihr persönliches und detailliertes Workshop-Angebot.

Anne-Rose Raisch
RAISCH-Team
Tel. +49 (7157) 5 38 40 - 0
Anne-Rose.Raisch@raischteam.de